

Direktøren ser forretningspotentiale i naturpleje

Markedsføring: Med to årlige events går salget af kødet fra Jacob Halds galloway-besætning forrygende - og planen er at fordoble med 40 køer plus opdræt. Godt samarbejde med kommunen skal bidrage med gode arealer.

Af informationskonsulent Kirsten Marstal, Seges

Det startede med, at Jacob Hald for tre år siden forærede sin kone to køer og en tyr af racen belted galloway. Dog med en lille bagtanke. For sammen havde de købt en ejendom med tilhørende jord, som Jacob ikke ønskede skulle springe i skov, hvor dyrene passende kunne gå. Men dyrene og afgræsningen af naturarealet tændte en gnist i Jacob, som er ivrig jæger og naturelsker. I dag har han 20 køer og planer om at udvide besætningen med 40 køer plus opdræt.

»Det griber om sig det her - jeg vil meget gerne dybere ind i naturplejen og ser et godt potentiale i det«, fortæller han.

Seges interviewer naturplejere

- To specialister fra SEGES i hhv. naturpleje og kødkvæg - Heidi Buur Holbeck og Per Spleth, besøger i denne tid 10 driftige naturplejere. Målet med besøgene er at indsamle erfaringer om, hvad naturplejerne gør for at optimere plejen, og hvor de ser behov for forbedringer i forhold til regler og regulering. Efterfølgende skal den indsamlede viden om at opnå effektiv og rentabel naturpleje ud til andre naturplejere. Jacob Hald er blandt de besøgte.



To årlige events sælger kødet

For selvom han til daglig er direktør i og ejer af firmaet CarpetCare, er det ikke tanken, at dyrene kun skal være et hyggeprojekt. Det skal være en reel indtægt. Og Jacob er

ikke forretningsmand for ingenting - afsætningen af kødet går forrygende. Ikke via en gårdbutik og ikke via Facebook.

»Jeg vil ikke bruge tid på en gårdbutik, og jeg gider ikke forsvare priser og den slags på nettet. Jeg sælger kødet på den gode historie«, forklarer han.

Og den gode historie får folk, når han to gange om året inviterer kunder, der tidlige-

re har købt hans kød. De får samtidig lov at invitere deres venner med, så der hele tiden oparbejdes en større kundekreds.

»Folk tager altid et nyt vennepar med«, fortæller han. Og det er tilsyneladende en vellykket forretningsplan. I øjeblikket er der efterspørgsel på mere kød, end han kan levere, så han har måttet oprette venteliste.

Dyrene og afgræsningen af naturarealet tændte en gnist i Jacob Hald, som er ivrig jæger og naturelsker.

Den Europæiske Landbrugsfond for Udvikling af Landdistrikterne: Danmark og Europa investerer i landdistrikterne



Se EU-Kommissionen, Den Europæiske Landbrugsfond for Udvikling af Landdistrikterne

også mulighed for at drikke vand fra den hellige kilde, der springer direkte op af Jacob Halds jord. Dyrene slagtes på Djurs Slagtehus, hvor kunderne selv henter kødet.

Indhegner kommunens arealer

Indtægten på Jacobs besætning er fordelt nogenlunde fifty-fifty på hhv. tilskud og salg af kød. Den fordeling skyldes besætningens nuværende størrelse.

»Med en større besætning kan jeg ikke regne med at afsætte al kødet direkte til slutbrugeren. Her vil det i høj grad være tilskuddet, der skal gøre naturplejen rentabel«, forklarer Jacob Hald. Alt i alt har han 40 ha jord, hvoraf de 32 er skov og eng, mens de otte ha bruges til dyrkning af vinterfoderet til dyrene. Han arbejder dog på at udvide arealer.

»I øjeblikket er jeg i dialog med Randers Kommune, hvor vi undersøger muligheden for et OPP-samarbejde* med fokus på større sammenhængende arealer. Planen er at etablere et partnerskab, hvor jeg som dyreholder bl.a. forpligter mig til at etablere hegn på kommunens naturarealer. Målet er, at jeg får større sammenhængende arealer og samtidig lovning på at pleje dem i en længere periode. Til gengæld får Randers Kommune mere natur, sparer penge på hegning og får del i tilskudskronerne. De får med andre ord mere natur uden at skulle finansiere hegning og kan bruge flere midler på at øge tilgangen for publikum til

de arealer, der bliver skabt«, forklarer Jacob Hald.

Den gamle bindestald blev løsdriftsstald

Da Jacob og hans kone overtog ejendommen Lindehovedgård, hørte der en gammel bindestald til. Den har de ombygget til løsdrift, hvor dyrene går vinteren over. Ombygningen kostede omkring 40.000 kr. Her foregår kælvningerne - primært i januar og februar.

»Kælvning indendørs i vintermånederne gør det nemt at holde opsyn med dyrene og sætte øremærker i. Samtidig betyder det, at kalvene har en vis størrelse, når de kommer ud, og moren er heller ikke så opmærksom på kalven på det tidspunkt. Det betyder noget i forhold til publikum«, fortæller Jacob Hald, der går meget op i, at gøre forholdet mellem natur og publikum så gnidningsløst som muligt. Det er også baggrunden for, at han tilbyder Randers Kommune og andre interesserede at foretage rundvisninger på naturarealer for at fortælle om naturen, og hvordan man skal forholde sig til dyrene. Han er således på mange planer en ambitiøs mand, som virkelig vil noget med det, han går i gang med.

»Naturpleje er spændende og giver mening, men det skal op i et helt andet gear for, at det går fra nicheproduktion til en reel driftsgren, der er en god forretning - og det er der, jeg vil hen«, slutter Jacob Hald.

*OPP-samarbejde: Offentligt-privat partnerskab.



Jacob Hald i den gamle bindestald, som han har fået ombygget til løsdrift. Ombygningen kostede omkring 40.000 kr.